

# COMERCIO E INVERSIÓN ENTRE LA REPÚBLICA POPULAR CHINA Y TAIPEI CHINO

*Gabriela Correa López\**

## RESUMEN

*El comercio y la inversión entre la República Popular China y Taipei chino son dos ejes que describen una parte central de las relaciones económicas entre ambos. Estas relaciones se dan en forma indirecta, en particular a través de Hong Kong, y a lo largo de quince años han dejado ver el flujo continuo de capital desde Taipei chino hacia la República Popular China, promovido tanto por su necesidad de inversión como para atraer simpatías hacia su modelo económico. El ingreso a la Organización Mundial de Comercio significa una nueva etapa en estas relaciones, al establecer compromisos obligatorios que en pocos años significarán relaciones directas, lo que sin duda influirá en las economías.*

Palabras clave: República Popular China, integración económica, Taipei chino, Asia-Pacífico, Taiwán.

\* Profesora investigadora titular. Departamento de Economía. UAM-Iztapalapa.

## **Presentación**

El comercio y la inversión son las categorías más reveladoras de las relaciones económicas entre la República Popular China y Taipei chino.<sup>1</sup> Las particulares formas de integración económica de la República Popular (en adelante R. P. China) con Taipei chino expresan soluciones económicas en un ambiente de conflictos políticos internacionales, de asuntos relacionados con seguridad nacional y de discusiones de orden ideológico.

Las relaciones de la R.P. China con Taipei chino son parte de la estructura económica llamada Gran China, que incluye a Macao y Hong Kong como regiones administrativas especiales en la R.P. China, y a Singapur. Con la inexistencia de relaciones directas entre la R.P. China y Taipei chino, el comercio y la inversión se realizan a través de Hong Kong, y en una muy pequeña parte en lo que se identifican como miniligas entre las islas Kinmen, Matsu y Penghu, con transportación y comunicaciones directas con Xiamen y Fuzhou en el continente.

En este trabajo presento un análisis de la evolución del comercio y la inversión entre la R.P. China y Taipei Chino en los últimos 15 años, periodo en el que, además de la expansión y transformación económica china, se registran acontecimientos de orden político que marcan notablemente los cambios en las relaciones para ambos lados del estrecho de Taiwán,<sup>2</sup> así como el ingreso simultáneo de la R.P. China y Taipei chino a la Organización Mundial de Comercio (OMC) en diciembre del 2001.

## **Crecimiento, comercio e inversión**

El notable crecimiento de la R.P. China es una referencia obligada en los textos sobre experiencias relacionadas con comercio exterior. Se menciona también el papel que la inversión extranjera directa (IED) ha tenido en el financiamiento de

<sup>1</sup> Taipei chino es el nombre que en la diplomacia oficial se ha acordado utilizar para referirse a Taiwán.

<sup>2</sup> Hay que señalar la reintegración de Hong Kong a la R.P. China en 1997 y la insistencia, desde 1995, de algunos gobernantes de Taipei chino por ser considerados como entidad separada de la R.P. China.

ese crecimiento, se destaca la inserción de la economía china en el comercio mundial y se radica una fuente del atractivo en la abundancia y el bajo costo de la mano de obra china.<sup>3</sup> Algunos otros estudios muestran las diferencias en desarrollo regional y en ingreso, el deterioro ambiental y la pobreza de una parte de su población como elementos que debilitan a la economía china.

Desde 1990 el PIB de la R. P. China ha mantenido un crecimiento cercano al 8% y las estimaciones confían en que se mantendrá en 7.5 por ciento. Por su parte, el crecimiento en Hong Kong refleja un relativo estancamiento, así como inestabilidad asociada al retorno bajo control de la R.P. China y a la severa contracción económica del mercado mundial en el año 2001. Las cifras referidas a Taipei chino señalan que ha sido afectado por la crisis asiática, por problemas estructurales y por la contracción de la demanda mundial, aunque se estima una recuperación que le permitirá crecer cerca de 3% los próximos años (Tabla 1).

En la economía internacional los registros de países líderes en el comercio mundial incluyen entre los quince primeros lugares a la R.P. China, a Hong Kong y a Taipei chino. En 2002 la R.P. China fue el quinto exportador y el sexto importador mundial, con 5.1% y 4.4% del movimiento total respectivamente.

En el año 2002 Hong Kong ocupó en el ámbito mundial la posición 11 en las exportaciones y 10 en las importaciones. Se deben distinguir las operaciones de comercio exterior propias y las que son enlaces con otros países, principalmente la R.P. China. La proporción de reexportaciones de Hong Kong es el 92% del total de sus exportaciones y las importaciones retenidas son sólo el 12%; esto mantiene el carácter de Hong Kong como un importante almacén (*entrepot*) regional.

Taipei chino estaba en 2002 en la posición 15 de exportaciones y 16 de importaciones, con 0.9% y 1.7% de los mercados respectivos.

En resumen, la R.P. China, Hong Kong y Taipei chino son notorios participantes en el comercio mundial (Tabla 2).

<sup>3</sup> En un documento oficial japonés se calificó a la R.P. China como la fábrica del mundo, identificación que se ha usado intensamente en la prensa.

Los resultados de la balanza de pagos comprueban la importancia y el poderío del sector externo de cada economía respecto a su producción nacional. Desde 1990, la economía de la R.P. China ha mantenido un superávit comercial cercano a 35 mil millones de dólares, lo que significa 3.5% de su PIB. Las exportaciones representan cerca del 25% del PIB, en tanto que las importaciones ascienden a casi 20% del PIB. Este resultado señala una de las características importantes del comercio chino: la estrecha relación entre importaciones y exportaciones que significan la transformación en el continente de procesos que agregan valor, pero que indicarían la necesidad de avanzar a procesos de mayor valor agregado.<sup>4</sup>

En términos de volumen, el sector externo comercial de Taipei chino a lo largo de los años noventa muestra una tendencia creciente hasta 2000, y en el año 2001 una importante disminución relacionada con la contracción del mercado mundial. Las importaciones siguen la misma ruta, dando como resultado un superávit comercial que representa alrededor del 4% del PIB (Tablas 3 y 4).

El destino y origen del comercio exterior de las tres economías muestran la intrincada relación que las une. Cabe aclarar que, dado que la R.P. China no reconoce a Taipei chino como una entidad separada y no tiene relaciones directas, en las estadísticas de Hong Kong hay que considerar que parte importante del comercio corresponde a reembarcos, incluidos los de Taipei chino.

La R.P. China tiene como principales destinos de sus exportaciones a Estados Unidos, Hong Kong y Japón, con cerca de 25%, 18% y 17%, lo cual significa que cerca del 50% de sus exportaciones se concentra en estos tres destinos, un 25% en otros 7 destinos y el resto en una larga lista de destinos. Las importaciones provienen de Japón, Estados Unidos y Corea del Sur, con alrededor de 18%, 10% y 10 por ciento. Las importaciones provenientes de Hong Kong representan cerca del 7 por ciento.

Las exportaciones de Hong Kong se dirigen a la R.P. China como destino principal, con 40% del total. Puede distinguirse también la composición de las exportaciones y las reexportaciones de Hong Kong, que en ambos casos significa

<sup>4</sup> Tseng Wanda y Zebregs Harm estiman en 40% el valor agregado en el continente.

cerca de 30% del total, apreciándose la importancia de su papel como punto de almacenaje si consideramos que la proporción de las reexportaciones es el 90%, y que en un 30% se dirigen a China continental.

Las importaciones de Hong Kong señalan también su alta integración con la R.P. China, la cual ha sido su principal origen a lo largo de la década con cifras cercanas al 40%, seguida por Japón, de donde proviene el 11% de sus importaciones (Gráfica 1).

Taipei chino coloca el 23% de sus exportaciones en Estados Unidos, seguido por Hong Kong a donde destina el 17%; como se comentó, estas exportaciones finalizan en China continental para su transformación y posterior exportación. Considerando las importaciones, Taipei chino tiene como fuente de aprovisionamiento en un 23% a Japón, en 16% a Estados Unidos y en 6% a Corea del Sur, y registra un 5% de importaciones provenientes de la R.P. China, lo que seguramente corresponde al comercio registrado a través de las tres *miniligas*.

Se ha señalado<sup>5</sup> que para Taipei chino el comercio indirecto con la R.P. China significa alrededor del 20% del total de sus exportaciones y le permite obtener un superávit comercial superior al del conjunto de sus operaciones de comercio. Este rasgo muestra cómo la relación de comercio tiene un importante impacto en Taipei chino, que con la adhesión a la OMC debería significar un fortalecimiento de ese soporte (Tabla 5).

Los problemas estadísticos y de registro del comercio entre la R.P. China y Taipei chino se aprecian también en las cifras de la IED: se sabe que la R.P. China, con ingresos por IED cercanos a los 40 mil millones de dólares, es el segundo destino a nivel mundial y el monto de capital de entrada es –en 2002 por ejemplo– equivalente al 8% del total de la IED en países de la OECD y representa 5% del PIB de la R.P. China.

Según el FMI las tres principales fuentes de la IED en la R.P. China se localizan en Hong Kong, Japón y Taiwán, con cerca de 40%, 8% y 7 por ciento.

<sup>5</sup> Sheng Lijun. *China and Taiwán*, Institute of Southeast Studies, Singapur, 2002.

En estas cifras cabe considerar que algunas de las respuestas de los inversionistas de Taipei chino frente a las limitaciones que el gobierno impuso para invertir en la R.P. China, consistieron en superar esas limitaciones a través de firmas en Hong Kong.

La R.P. China se ha convertido en un inversionista de capital de portafolio con cifras cercanas a 10 mil millones de dólares (Tabla 6).

Según cifras del FMI para 1998, en términos sectoriales casi el 60% de la IED se destina a la manufactura, 24% a inmuebles y 6% a transporte y comercio. Casi la mitad de la IED en manufactura es intensiva en tecnología, mientras que en las actividades intensivas en trabajo, los productos médicos y farmacéuticos, la maquinaria eléctrica y el equipo electrónico reciben el 25%, en tanto que actividades intensivas en capital, como el refinamiento de petróleo y los materiales químicos, reciben el otro 25 por ciento.

Algunos de los planteamientos respecto al papel de la IED en la R.P. China sostienen que entre los elementos importantes por considerar debe ubicarse la distribución regional de la IED, que se concentra en las provincias y ciudades costeras del este del país. Además, se señala que un indicador de la importancia de la IED es su relación con la formación de capital, que ha resultado cercana al 9% en los últimos tres años. Si se compara esta relación con la de otros países resulta similar a la de México, Malasia (cerca de 10%), Hong Kong y Canadá (8%).

### **El reingreso a la OMC**

El reingreso de la R.P. China a la OMC, que se hizo efectivo en 2002, significó también el ingreso de Taipei Chino a ese organismo, como la última condición política que le fue impuesta a la R.P. China. Antes de reincorporarse a la OMC, la R.P. China estableció acuerdos bilaterales de contenido comercial y sobre otros temas políticos y sociales con la Unión Europea (UE) y Estados Unidos. Al final las presiones políticas se impusieron con el ingreso simultáneo de Taipei chino, identificado como los Territorios aduaneros de Taiwán, Kinmen y Matsú.

Las discusiones más importantes con Estados Unidos se habían dado alrededor de los siguientes temas: déficit comercial, marco regulatorio institucional y prácticas desleales de comercio. Las discusiones con la UE giraron en torno al déficit comercial, a la insuficiencia del marco normativo, a la poca claridad de las reglas y al acceso a mercados, así como a ciertas disposiciones sobre IED y derechos humanos.

Al final, la R.P. China concluyó con más de 700 compromisos en materia de acceso a mercados, regulación y adherencia a normas de la OMC. Esta extensa lista de transformaciones significa que tomará algunos años para que las modificaciones se realicen y sobre todo operen en bases regulares.

El efecto más importante es la adopción, por parte de la R.P. China, de las normas OMC de comercio e inversión así como los mecanismos de solución de controversias y los recursos de salvaguarda y derechos compensatorios.

Se han establecido<sup>6</sup> trece efectos importantes relativos a la reincorporación de la R.P. China a la OMC: certidumbre hacia el exterior y, por ende, mayor IED y volúmenes de comercio exterior, transformación estructural de la economía, estabilidad y seguridad respecto al rumbo de la economía, aceleración y (o) conclusión de la reforma incremental, reconversión industrial, mejora de la competitividad global de la economía, reforma de industrias y empresas estatales, crecimiento alto y sostenido del producto, ampliación de la demanda interna, destrucción y creación de fuentes de trabajo, cambio institucional, prosperidad de la economía de mercado, incremento de los niveles de bienestar y disminución de la pobreza.

Respecto a la pobreza, de una población de 1,300 millones se estima que 30 millones definidos como pobres absolutos es un monto considerable aunque una baja proporción respecto al total, y si se consideran las necesidades de creación de nuevos empleos, asciende a 16 millones. En este camino de las transformaciones estructurales un asunto importante es el de las empresas estatales, que en condiciones desventajosas generan desempleo y riesgos financieros.

<sup>6</sup> Juan González García. *Estudios de Asia Pacífico 4*, El Colegio de México, México, 2001.

En materia institucional, están vigentes legislaciones relativas a compras gubernamentales, pequeñas y medianas empresas, fondos financieros y regulaciones de comercio exterior.

### **Una visión desde Taipei chino**

El gobierno de Taipei chino ha intentado en varias ocasiones limitar las acciones de sus propios inversionistas en sus relaciones con la R.P. China. Entre las medidas destacan los límites a los montos de IED y las restricciones de inversión en sectores de lo que consideran alta tecnología, particularmente hardware, software, creación de infraestructura y petroquímica.

Los intentos de control han sido enfrentados por los inversionistas por subdeclaración en una primera etapa y por inversiones y comercio desde filiales establecidas en Hong Kong o en un tercer país. Las ventajas exclusivas que han disfrutado en la década de los años 1990 y en particular a partir de las leyes bajo las que recibían trato especial en 1993, no se han transformado en posiciones políticas abiertas pero sí en aclaraciones de que sus ganancias y negocios dependen de la estabilidad de las relaciones entre R.P. China y Taipei chino.

La propaganda de Taipei chino respecto a sus ventajas políticas hace referencia a que ellos sostienen un sistema democrático del cual no disfruta la R.P. China y que han sido bloqueados en sus relaciones internacionales oficiales, por lo que han optado por la llamada “diplomacia del dólar”, o diplomacia económica, que significa destinar ayuda económica para conseguir apoyo diplomático oficial.

El gobierno de Taipei chino reconoce que la dependencia del comercio exterior con la R.P. China es una preocupación, pues en sus estimaciones representa 12% del volumen total. Según otras estimaciones, no podrían permitir que la importancia del comercio exterior con la R.P. China llegara al 30%, pero si consideramos las exportaciones destinadas a Hong Kong junto con las importaciones provenientes del continente, en el año 2002 se habría llegado a esos niveles.



Parece difícil que Taipei chino supere, con el traslado de sus capitales al exterior, la elevación del costo de la mano de obra, el impacto ambiental de la producción y la declinación industrial de los últimos años en mercados en los cuales participa. También es cierto que para Taipei chino el acceso a la OMC puede afectar a algunos sectores manufactureros, como automóviles, maquinaria eléctrica pesada y aparatos eléctricos domésticos, lo cual impactará sus resultados de comercio exterior.

Existen varias propuestas de convertir la economía de Taipei chino en un centro económico regional o incluso en una “isla de silicón verde”, pero regionalmente compite con el atractivo de Hong Kong y, según algunos autores,<sup>7</sup> hay enormes retos tecnológicos y de inversión que difícilmente se lograrían en la isla.

Considerando los privilegios fiscales y las garantías a la inversión de Taipei chino en la R.P. China, será difícil que sean abandonados antes de que entre en vigor el trato a capitales y comercio bajo los principios de liberalización de la OMC.

Puede identificarse cómo las inversiones se han movido en la R.P. China hacia actividades de alta tecnología a pesar de las advertencias oficiales de Taipei chino de que ello significa perder sus ventajas. Está ampliamente difundida la producción de circuitos integrados, computadoras portátiles, aparatos telefónicos, tableros centrales y todo tipo de aparatos periféricos.

Por último, cabe insistir en que la R.P. China se ha planteado también crecer a partir de la expansión de su mercado interno, hacia donde se dirigen las inversiones de Estados Unidos y la Unión Europea. Por el contrario Taipei chino, con sus 23 millones de ciudadanos, no es un mercado que pueda expandirse.

### **Perspectivas del futuro para la R.P. China**

En las reuniones del Comité Central del Partido Comunista Chino realizadas el mes de octubre de 2003, se reafirmaron las tendencias de fortalecimiento del

<sup>7</sup> Ver Walden Bello y Stephanie Rosenfeld. *Dragons in distress. Asia's miracle economies in crisis*, Penguin Books, London, 2000.

mercado y apertura exterior. En el documento de la sesión plenaria se confirmaron las principales metas de “mejorar la economía del mercado para construir el bienestar social”. Esta visión considera que es posible mejorar el sistema económico básico como el pilar de la economía, permitiendo el desarrollo simultáneo de distintas formas de propiedad, buscando disminuir la brecha económica entre áreas rurales y urbanas, promoviendo desarrollo regional coordinado y tratando de establecer un sistema moderno de mercado.

En este mismo documento se afirma que otros objetivos son: perfeccionar el macrocontrol, la administración y el sistema legal; y mejorar el empleo, la distribución del ingreso y los sistemas de seguridad social. Se declara que deberá consolidarse la propiedad pública y apoyarse la economía no pública. Se insiste en profundizar y mejorar las reformas en el sistema fiscal y financiero, así como introducir mecanismos para que la tasa de interés sea decidida por el mercado.

En el ámbito político y social, se destaca como objetivo poner atención a la educación ética e ideológica para combatir con estos fundamentos los problemas de corrupción. Para concluir, se declara que “el socialismo con características chinas es una gran causa porque incluye una economía socialista de mercado, políticas democráticas y una gran cultura”.

Las perspectivas de organismos internacionales sobre la economía china son positivas; por ejemplo, en una visita realizada en septiembre del 2003 el director gerente del FMI declaró que le impresionaba la claridad del premier chino sobre los retos del futuro chino y su clara visión de las prioridades de la reforma económica. En particular, con respecto al sistema financiero y bancario el funcionario del FMI afirmó que resultaba clave el reforzamiento del sistema bancario, la reducción de los préstamos vencidos y la profundización de las reformas de las empresas del Estado, medidas en las que el gobierno chino está de acuerdo.

La insistencia por cambiar a un régimen de tipo de cambio más flexible, incluida una devaluación del yuan renminbi, ha sido enfrentada por las autoridades chinas con el argumento de que sería prematuro moverse en esa dirección y que lo consideran viable en una etapa posterior, como parte de la liberalización de la cuenta de capital, después de mantener una aproximación cuidadosa y deliberada

de las autoridades a ese momento. No es casualidad que el FMI se muestre dispuesto a aceptar un ritmo lento y cuidadoso en la liberalización de la cuenta de capital china; cualquier inestabilidad cambiaria o amenaza de crisis a la economía china podría desatar consecuencias indeseables tanto para los inversionistas como para las instituciones internacionales.

La relación económica de Taipei chino con la R.P. China seguirá marcada por la indefinición política en los próximos años. Taipei chino no tiene capacidad para restringir a sus inversionistas en la R.P. China; sus dificultades estructurales no están superadas y su intención de convertirse en centro económico regional es poco viable. El acceso a la OMC lo obliga a evitar tratos diferenciados con la R.P. China, a pesar de que pueda hacer uso de las salvaguardas alegando motivos de seguridad nacional.

Una posibilidad de integración económica formal es la propuesta de la R.P. China de un Acuerdo de Asociación Económica Estrecha (CEPA, por sus singlas en inglés) similar al de Hong Kong y Macao, bajo el principio de “una sola China”.

Las elecciones del 2004 en Taipei chino son motivo de presiones, discusiones políticas y un momento electoral para que el partido gobernante insista en separarse de la R.P. China.

Para mejorar y mantener su imagen internacional así como la oferta de negocios al mercado internacional, la R. P. China tendrá que considerar también la realización de las Olimpiadas de 2008 en Pekín.

En 2001 los japoneses llamaron a la R.P. China la “fábrica del mundo”, término que se ha utilizado para insistir en que la única ventaja de la R.P. China es el bajo costo de la mano de obra, lo cual es cierto aunque no constituye el único elemento por considerar en el desarrollo económico chino, en particular después de su reingreso a la OMC.

### **Comentarios finales**

La integración económica de la R.P. China con Taipei chino a través de Hong Kong se verá afectada con el ingreso simultáneo a la OMC. Hay que considerar que cuando las relaciones sean directas entre los dos lados del estrecho, Taipei chino perderá mayor influencia sobre sus inversionistas en el exterior. A pesar de las protestas oficiales de Taipei chino y los mecanismos de salvaguarda que aplique, deberá liberar el acceso del comercio, la inversión y las personas.

Algo muy difícil de imaginar es una solución militar al conflicto a ambos lados del estrecho de Taiwán, considerando además la sensible situación internacional desatada con la respuesta militar de Estados Unidos a los ataques en su territorio.

En el panorama de los próximos años no se espera una crisis económica para la R.P. China, aunque sí un mayor deterioro en Taipei chino, deterioro que no podría ser contrarrestado con llamados a la separación política. Parecería que las transformaciones sustantivas en la estructura productiva de Taipei chino, necesarias para rediseñar su papel regional, requieren una estabilidad política para la cual no se están destinando recursos.

## **Bibliografía**

- Bello, Walden y Stephanie Rosenfeld. *Dragons in distress. Asia's miracle economies in crisis*, Penguin Books, London, 2000.
- Comité Central del Partido Comunista Chino. Tercera sesión plenaria, octubre de 2003.
- Gobierno de Taipei chino, Ministerio de Comercio, página web [www.moea.gov.tw](http://www.moea.gov.tw)
- Gobierno de Taipei chino. *Council for economic planning and development, Report on the impact of Taiwan's accession to the WTO and policies in response*, Taipei, 2002.
- González García, Juan. *Estudios de Asia Pacífico 4*, El Colegio de México, México, 2001.
- González García, Juan. *China: reforma económica y apertura externa*, Porrúa/ Universidad de Colima, México, 2003.
- Huang, Yasheng. *The benefits of FDI in a transitional economy. The case of China*, OECD Global Forum on International Investment, México, noviembre de 2001.
- Keohane, Robert y Helen Milner. *Internacionalization and domestic politics*, Cambridge University Press, USA, 1996.
- Ogilvy, James, Peter Schwartz y James Flower. *China's future*, Jossey-Bass Publishers, San Francisco California, 2000.
- Sheng, Lijun. *China and Taiwan*, Institute of Southeast Asian Studies, Singapur, 2002.
- Tseng, Wanda y Harm Zebregs. *Foreign direct investment in China: Some lessons for other countries*, IMF policy discussion paper, Washington, marzo de 2002.

**Tabla 1**  
**Producto Interno Bruto**  
(miles de millones de dólares USA)

<b>R.P. China</b>	1985	1990	1995	1998	1999	2000	2001
PIB	305,2	387,8	700,2	946,3	991,4	1.080,4	1.175,8

<b>Hong Kong, China</b>	1985	1990	1995	1998	1999	2000	2001
PIB	35,0	75,4	141,7	165,2	160,6	165,4	162,8

<b>Taipei chino *</b>	1985	1990	1995	1998	1999	2000	2001
PIB	62,1	160,4	265,0	267,3	287,9	309,5	281,3

**Crecimiento del PIB**  
**anual (%)**

<b>R.P. China *</b>	1985	1990	1995	1998	1999	2000	2001
Total	13,5	3,8	10,5	7,8	7,1	8	7,5

<b>Hong Kong, China *</b>	1985	1990	1995	1998	1999	2000	2001
Total	0,5	3,7	3,9	-5	3,4	10,2	0,5

<b>Taipei chino *</b>	1985	1990	1995	1998	1999	2000	2001
Total	5	5,4	6,4	4,6	5,4	5,9	-2,2

\* FMI. *World Economic Outlook*, septiembre de 2003.

Fuente: Asian Development Bank. Key Indicators of Developing.

**Tabla 2. Países líderes en comercio mundial en 2002**  
**miles de millones de dólares**  
**y % Comercio de mercancías**

	Exportaciones	Porción %
Estados Unidos	693,5	10,8
Alemania	612,2	9,5
Japón	416,0	6,5
Francia	329,5	5,1
China	325,6	5,1
Reino Unido	275,9	4,3
Canadá	252,5	3,9
Italia	252,0	3,9
Países Bajos	243,4	3,8
Bélgica	213,2	3,3
Hong Kong	200,6	3,1
reexportaciones	183,9	2,9
Corea	162,5	2,5
México	160,8	2,5
Taipei chino	130,3	2,0
Singapur	125,6	2,0
reexportaciones	58,6	0,9

	Importaciones	Porción %
Estados Unidos	1.202,5	18
Alemania	493,3	7,4
Reino Unido	339,8	5,1
Japón	336,4	5
Francia	326,4	4,9
China	295,2	4,4
Italia	241,1	3,6
Canadá	227,6	3,4
Países Bajos	217,7	3,3
Hong Kong	208,6	3,1
retenidas	24,7	
Bélgica	195,7	2,9
México	176,5	2,6
España	153,7	2,3
Corea	152,1	2,3
Singapur	116,2	1,7
retenidas	57,7	0,9
Taipei chino	112,6	1,7

Fuente: OMC. World Trade Report 2003.

**Tabla 3**  
**Comercio exterior**  
 millones de dólares y % de crecimiento anual

<b>R.P. China</b>	1985	1990	1995	1998	1999	2000	2001	2002	2003 *
Exportaciones (fob)	27.350	62.091	148.780	183.712	194.931	249.203	266.098	325.565	307.000
Importaciones (fob)	42.253	53.345	132.084	140.237	165.699	225.094	243.553	295.203	290.000
Saldo comercial	-14.903	8.746	16.696	43.475	29.232	24.109	22.545	30.362	17.000
Exportaciones	4,6	18,2	23	0,5	6,1	27,8	6,8	22,3	
Importaciones	54,2	-9,8	14,2	-1,5	18,2	35,8	8,2	21,2	
<b>Taipei chino</b>	1985	1990	1995	1998	1999	2000	2001	2002	
Exportaciones (fob)	30.691	67.036	111.364	110.429	121.410	147.840	122.417	129.701	
Importaciones (cif)	20.121	54.728	103.662	104.757	110.841	139.910	107.083	112.616	
Saldo comercial	10.570	12.308	7.702	5.672	10.568	7.930	15.334	17.085	
Exportaciones	1,5	3,1	20,1	6,1	6,1	17,8	-10,4	8,9	
Importaciones	-7,9	6,2	21,3	6,9	2,1	22,2	-17,2	7,6	

\* a septiembre

Fuente: Asian Development Bank. Key Indicators of Developing.



**Tabla 4**  
**Balanza de Pagos**  
como % del PIB

<b>R.P. China</b>	1985	1990	1995	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Exportaciones	8,2	13,3	18,3	19,4	19,6	23,1	23	26,3		
Importaciones	-12,5	-10,9	-15,7	-14,5	-16	-19,9	-20	-22,8		
Balance comercial	-4,3	2,4	2,6	4,9	3,6	3,2	2,9	3,6		
Balance cuenta corriente	-3,7	3,1	0,2	3,3	2,1	1,9	1,5	2,9	n.d.	n.d.
Balance total	-0,8	3,1	3,2	0,7	0,9	1	4,1	6,1		

<b>Hong Kong, China</b>	1985	1990	1995	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Exportaciones				106,4	108,8	122,6	116,4	122,8		
Importaciones				-111,2	-110,7	-127,5	-121,5	-126		
Balance comercial				-4,7	-2	-5	-5,1	-3,1		
Balance cuenta corriente				2,7	7,5	5,5	7,5	10,7	13,9	14,3
Balance total				-4,1	6,2	6,1	2,9	-1,5		

<b>Taipei, China</b>	1985	1990	1995	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Exportaciones	49,4	41,9	42	41,2	42,1	47,7	43,4	46,1		
Importaciones	-31,4	-32,7	-37	-37,4	-36,8	-43,1	-36,2	-37,4		
Balance comercial	18	9,2	5	3,9	5,2	4,5	7,2	8,8		
Balance cuenta corriente	14,8	6,8	2,1	1,3	2,9	2,9	6,4	9,1	8,5	8,8
Balance total	10,5	-2,4	-1,5	1,8	6,5	0,8	6,2	12		

Fuente: Asian Development Bank. Key Indicators of Developing.

**Tabla 5**  
**Principales destinos del comercio**  
 millones de dólares y %

<b>R. P. China</b>	1985	1990	1995	1998	1999	2000	2001	2002
Total Exportaciones	27.329,3	62.759,8	148.955,0	183.744,0	194.931,0	249.195,0	266.140,0	371.423,0
Estados Unidos	9%	8%	17%	21%	22%	21%	20%	29%
Hong Kong, China	26%	43%	24%	21%	19%	18%	17%	16%
Japón	22%	15%	19%	16%	17%	17%	17%	14%
Corea, República de	0%	1%	4%	3%	4%	5%	5%	4%
Alemania	3%	3%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
Países Bajos	1%	2%	2%	3%	3%	3%	3%	3%
Reino Unido	1%	1%	2%	3%	3%	3%	3%	2%
Singapur	8%	3%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
Italia	1%	1%	1%	1%	2%	2%	2%	2%
Francia	1%	1%	1%	2%	2%	1%	1%	2%
Total Importaciones	42.479,9	53.809,4	132.163,0	140.385,0	165.718,0	225.096,0	243.613,0	274.344,0
Japón	35,7%	14,2%	21,9%	20,2%	20,4%	18,4%	17,6%	17,0%
Estados Unidos	12,2%	12,2%	12,2%	12,1%	11,8%	9,9%	10,8%	9,3%
Corea, República de	0,0%	0,4%	7,8%	10,7%	10,4%	10,3%	9,6%	9,2%
Alemania	5,8%	5,5%	6,1%	5,0%	5,0%	4,6%	5,7%	5,5%
Hong Kong, China	11,2%	27,1%	6,5%	4,7%	4,2%	4,2%	3,9%	8,9%
Rusia	0,0%	0,0%	2,9%	2,6%	2,5%	2,6%	3,3%	3,0%
Singapur	0,6%	1,6%	2,6%	3,0%	2,5%	2,2%	2,1%	2,6%
Malasia	0,5%	1,6%	1,6%	1,9%	2,2%	2,4%	2,5%	2,6%
Australia	2,6%	2,5%	2,0%	1,9%	2,2%	2,2%	2,2%	1,9%
Francia	1,7%	3,1%	2,0%	2,3%	2,3%	1,8%	1,7%	1,5%

**Tabla 5**  
**(continuación)**

<b>Hong Kong, China</b>	1985	1990	1995	1998	1999	2000	2001	2002
Total Exportaciones	30.182,0	82.144,0	173.556,0	173.693,0	173.793,0	201.990,0	189.840,0	139.504,0
R.P. China	26,0%	24,8%	33,3%	34,5%	33,4%	34,5%	36,9%	44,7%
Estados Unidos	30,8%	24,1%	21,8%	23,4%	23,9%	23,3%	22,3%	12,9%
Japón	4,2%	5,7%	6,1%	5,3%	5,4%	5,5%	5,9%	3,4%
Reino Unido	4,2%	4,0%	3,2%	3,9%	4,1%	4,0%	3,7%	5,5%
Alemania	4,1%	6,5%	4,3%	3,9%	3,9%	3,8%	3,5%	2,5%
Singapur	2,8%	3,2%	2,8%	2,3%	2,4%	2,3%	2,0%	2,2%
Francia	1,0%	1,6%	1,5%	1,8%	1,9%	1,8%	1,6%	0,8%
Países Bajos	1,1%	1,7%	1,6%	1,9%	1,7%	1,5%	1,7%	1,5%
Corea, República de	1,8%	2,3%	1,6%	1,0%	1,6%	1,9%	1,8%	2,7%
Canadá	2,4%	1,9%	1,5%	1,6%	1,6%	1,6%	1,5%	1,2%
Total Importaciones	29.701,0	82.482,0	192.765,0	184.602,0	179.650,0	213.319,0	201.467,0	209.927,0
R.P. China	25,5%	36,8%	36,2%	40,6%	43,6%	43,0%	43,4%	41,1%
Japón	23,1%	16,1%	14,8%	12,6%	11,7%	12,0%	11,3%	12,3%
Estados Unidos	9,5%	8,1%	7,7%	7,5%	7,1%	6,8%	6,7%	6,3%
Corea, República de	3,6%	4,4%	4,9%	4,8%	4,7%	4,9%	4,5%	4,8%
Singapur	4,9%	4,1%	5,2%	4,3%	4,3%	4,5%	4,6%	5,6%
Malasia	0,6%	1,3%	1,9%	2,3%	2,2%	2,3%	2,5%	2,5%
Alemania	2,9%	2,3%	2,1%	2,3%	2,0%	1,9%	2,1%	2,1%
Reino Unido	3,6%	2,2%	2,0%	2,1%	1,9%	1,9%	1,8%	1,8%
Tailandia	1,0%	1,3%	1,4%	1,6%	1,6%	1,7%	1,7%	1,9%
Italia	1,5%	1,7%	1,9%	1,6%	1,5%	1,3%	1,4%	1,4%

**Tabla 5**  
**(continuación)**

<b>Taipei chino</b>	1985	1990	1995	1998	1999	2000	2001	2002
Total Exportaciones	30.726,0	67.214,0	111.659,0	110.582,0	121.591,0	148.321,0	122.866,0	130.597,0
Estados Unidos	48,1%	32,4%	23,6%	26,6%	25,4%	23,5%	22,5%	20,5%
Hong Kong, China	8,3%	12,7%	23,4%	22,4%	21,4%	21,1%	21,9%	23,6%
Japón	11,3%	12,4%	11,8%	8,4%	9,8%	11,2%	10,4%	9,2%
Países Bajos	1,5%	2,8%	2,9%	4,0%	3,5%	3,3%	3,4%	2,9%
Alemania	2,6%	4,8%	3,4%	3,7%	3,4%	3,3%	3,6%	2,9%
Singapur	2,9%	3,3%	3,9%	2,9%	3,1%	3,7%	3,3%	3,4%
Reino Unido	2,1%	2,9%	2,2%	3,0%	3,1%	3,0%	2,7%	2,2%
Corea, República de	0,8%	1,8%	2,3%	1,3%	2,1%	2,6%	2,7%	3,0%
Malasia	0,6%	1,6%	2,6%	2,1%	2,3%	2,4%	2,5%	2,4%
Filipinas	0,8%	1,2%	1,5%	1,7%	2,1%	2,0%	1,7%	1,5%
Total Importaciones	20.102,0	54.716,0	103.550,0	104.665,0	110.690,0	140.011,0	107.237,0	112.530,0
Japón	27,6%	29,2%	29,2%	25,8%	27,6%	27,5%	24,1%	24,2%
Estados Unidos	23,6%	23,0%	20,1%	18,8%	17,8%	17,9%	17,0%	16,1%
Corea, República de	0,9%	2,5%	4,2%	5,4%	6,5%	6,4%	6,3%	6,9%
R. P. China	0,0%	0,0%	3,0%	3,9%	4,1%	4,4%	5,5%	7,1%
Alemania	4,2%	5,1%	5,5%	4,9%	4,8%	4,0%	4,0%	3,9%
Malasia	2,4%	1,8%	2,9%	3,5%	3,5%	3,8%	3,9%	3,7%
Singapur	1,4%	2,6%	2,9%	2,6%	3,0%	3,6%	3,1%	3,1%
Australia	4,0%	3,0%	2,5%	2,8%	2,7%	2,5%	2,9%	2,5%
Francia	1,3%	2,1%	1,7%	5,1%	1,7%	1,3%	2,0%	1,4%
Indonesia	2,1%	1,7%	2,1%	2,0%	2,1%	2,2%	2,4%	2,3%

Fuente: Asian Development Bank. Key Indicators of Developing

**Tabla 6**  
**Inversión extranjera en China \***  
miles de millones de dólares

Concepto/ Año	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Inversión directa	41,7	41,1	37	37,5	37,3	46,79	44,0
entrada	45,4	45,6	41	38,4	44,2		
salida	3,8	4,5	4	-0,9	-6,9		
Inversión de portafolio	6,9	-3,7	-11,2	-4	-19,4		
activos	-0,9	-3,8	-10,5	-11,3	-20,6		
responsabilidades	7,8	0,1	-0,7	7,3	1,2		
Otras inversiones, neto	-27,6	-43,7	-18,1	-31,5	16,9		

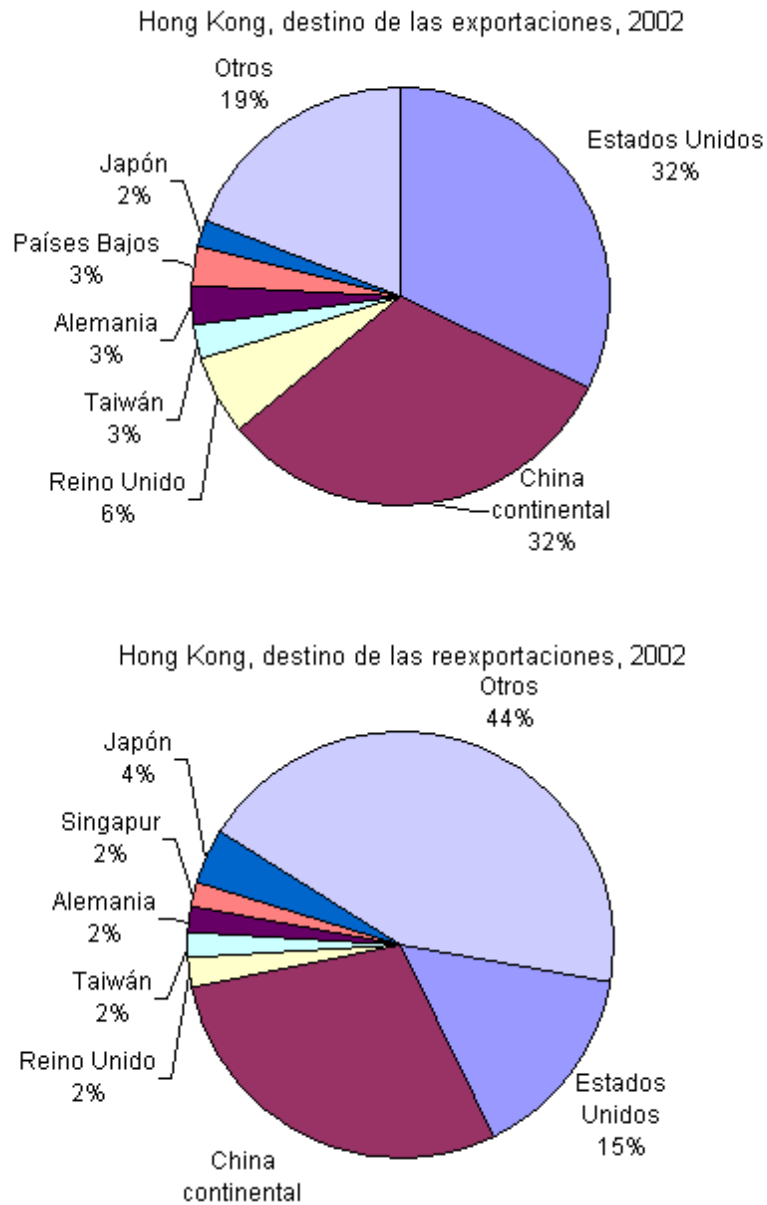
\* A partir de la balanza de pagos

Los datos han sido compilados con base en los métodos del FMI.

El signo negativo indica un incremento.

Fuente: Asian Development Bank. Key Indicators of Developing

### Gráfica 1



Fuente: Secretaría de Industria y Comercio, Hong Kong.